



## PERFIL DE EMPRESA

|                       |   |  |
|-----------------------|---|--|
| Nombre de la Compañía | MIND SOFTWARE   | <br>Software Mind |
| Dirección             | Edificio CEEIM, Campus universitario Espinardo, s/n. 30100 Murcia |  |
| Web                   | <a href="http://www.mindsoftware.com">www.mindsoftware.com</a>    |  |
| Teléfono              | 618 650 080   |  |
| Fax                   | 968 111 232   |  |

|         |  |
|---------|--|
| Fundada | 2012   |
| Sector  | <input type="checkbox"/> Medio Ambiente y Energía<br><input type="checkbox"/> Biotecnología<br><input checked="" type="checkbox"/> Tecnologías de la Información y Comunicación (TIC)<br><input type="checkbox"/> Otros Sectores |

|  |  |   |
|--|--|---|
| Presentador del proyecto<br>(nombre y cargo) | Pablo Martínez Fundador & CEO  |  |
| Persona de contacto                          | Pablo Martínez   |   |
| Teléfono:                                    | 601 031 493  |   |
| E-mail:                                      | <a href="mailto:Pablomartinez@softmind.es">Pablomartinez@softmind.es</a> |   |

### DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO (máximo 4 líneas)

**Mind Software** es una empresa de desarrollo de aplicaciones informáticas. Nuestro producto es **Mind Software**, una herramienta que combina, gestión documental y proyectos, diseño de aplicaciones empresariales y red social privada.



## TECNOLOGÍA – VENTAJAS COMPETITIVAS

Ofrecemos un nivel de prestaciones por encima del software de gestión documental de nivel de entrada, con un coste menor y sin necesidad de especialistas IT para su instalación y gestión diaria. Incluimos funcionalidades complementarias no presentes en los sistemas de gestión documental (Desarrollo de aplicaciones empresariales y red social privada).

Nuestra aportación de valor se centra en varios puntos:

- **Prestaciones:** → Diseño de aplicaciones empresariales (formularios y ExeFlows), Indexación documental, Red social privada, Digitalización avanzada...
- **Filosofía DIY** (Do It Yourself) orientada al negocio → Permite a personal no experto en TIC configurar y adaptar la solución a sus necesidades concretas.
- **Orientación real a PYME** → En cuanto a facilidad (instalación y uso) y enfoque comercial.
- **Coste total de propiedad reducido y fácil de conocer**
- **Comunidad de recursos empresariales sectorizados:** Formularios, tipos de documento, listas de datos... propios de cada sector empresarial. Fácil de exportar y compartir.

## MERCADO OBJETIVO – ACTIVIDAD DEL NEGOCIO

Nuestro mercado objetivo está formado por pequeñas y medianas empresas de todo el mundo con necesidades de gestión documental por encima de las prestaciones ofrecidas por soluciones de nivel de entrada pero que no disponen de los recursos económicos y humanos necesarios para implementar productos de gama media / alta.

La aplicación es de tipo horizontal, pudiéndose adaptar a negocios donde la gestión documental y de proyectos forma parte del núcleo del negocio:

- a) Área jurídica / Outsourcing legal.
- b) Empresas de servicios médicos.
- c) Empresas de formación.
- d) Gestorías / Intermediación.



## PLAN DE I+D Y PROTECCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

- Marca registrada en la OAMI (27 países de la Unión Europea)
- Nombre de producto registrado en USPT (Estados Unidos)
- Depósito legal de Software.
- Tecnología propia de protección antipiratería + Tecnologías de Terceros.
- Certificado digital de firma de código EV (MS Authenticode / Smartscreen / Windows 8)
- 25 nombres de dominio registrados (relacionados con gestión documental) y cuentas en servicios web ( facebook, linkedin, twitter, xing, ...)

## ALIANZAS/ ACUERDOS DE COOPERACIÓN CLAVE

Actualmente somos partners de:

- Fujitsu (Selected Imaging Software Vendor)
- Microsoft ( <http://pinpoint.microsoft.com/en-US/PartnerDetails.aspx?PartnerId=4298741496> )
- IBM.
- ARX ( En proceso )

En búsqueda activa de partners y revendedores de valor añadido (VARs / VACs)

## NIVEL DE COMPETENCIA ESPERADO Y COMPETIDORES CLAVE



top  
capital  
foro de inversión

 **MurciaBan**  
BUSINESS ANGELS NETWORK

- Nivel de competencia elevado (carácter internacional).
- Ocupamos un lugar intermedio de poca concurrencia: Prestaciones de nivel medio con coste por debajo de 10.000\$.
- Competidores clave: M-Files, DocPoint, BlueDOC, Sharepoint (área gestión documental), IBM Forms, Intuit QuickBase, TeamDesk (área de desarrollo aplicaciones empresariales)

## LOGROS/HITOS ALCANZADOS HASTA EL MOMENTO

- **Producto finalizado listo para su venta. [www.arisedm.com](http://www.arisedm.com)**
- IV Puesto concurso de proyectos empresariales Ayuntamiento de Murcia.
- Presencia en medios: La Verdad, La Opinión de Murcia, Europa Press, Entrevista en 7RM sobre modelo de negocio.
- Participación en mesa redonda sobre financiación empresas tecnológicas (Enisa / Caixa Capital Risc)
- Entrevista en CMS-Spain / VideosIT.com (Portal profesional > 70.000 visitas / mes)
- Creación y administración del mayor grupo de gestión documental en castellano (Sistemas de Gestión Documental)



## EQUIPO DIRECTIVO



**Pablo Martínez:** Fundador y CEO. Ingeniería en Informática. Experiencia en desarrollo software y comercial con grandes cuentas (>10 años). Formación en gestión empresarial.

<http://www.linkedin.com/in>



**Francisco Pérez:** Fundador y CEO. Ingeniería en Informática. Experiencia en desarrollo software (>5 años). Formación en gestión empresarial.

<http://www.linkedin.com/in>



**Ana López:** Socia y CMO. Bachelor Business Administration especialidad Marketing. Amplia experiencia comercial y ventas (Inmobiliaria, relaciones públicas, Trade-Show, merchandising...)

<http://www.linkedin.com/in>



## ACCIONISTAS

- **45 % Pablo Martínez**
- **45% Francisco Pérez**
- **10% Ana López**

## FINANCIACIÓN TOTAL REQUERIDA, FINANCIACIÓN SOLICITADA AL INVERSOR Y DESTINO DE LA INVERSIÓN

- **Financiación solicitada:**  
100.000 €  
Progresiva. Basada en hitos.
- **Destino de la inversión:**  
>80% desarrollo del Plan de Marketing.
- **Participación ofrecida:**  
10 – 20 %

## DATOS FINANCIEROS CLAVE

|                             | 2013    | 2014    | 2015    | 2016      | 2017      |
|-----------------------------|---------|---------|---------|-----------|-----------|
| Facturación                 | 10.000  | 250.744 | 635.000 | 3.500.000 | 8.745.000 |
| BAII                        | -35.000 | 12.000  | 235.000 | 1.150.000 | 4.550.000 |
| Financiación total          | 75.000  | 247.961 |         | 470.000   | 1.000.000 |
| Aportaciones fundadores     | 25.000  | 10.000  |         | 120.000   | 100.000   |
| Business Angel              |         | 100.000 |         |           |           |
| Capital Riesgo              |         |         |         | 350.000   |           |
| Otros (NEOTEC, ENISA,...)   | 50.000  | 100.000 |         |           | 900.000   |
| Plantilla (nº de empleados) | 3       | 4       | 5       | 10        | 22        |